

## Opportunité de carrière

### **Ingénieur de produits – soutien technique aux ventes**

No de poste : 2011-0926

**Poste permanent**

**Localisation : Saint-Jérôme**

**Disponibilité : Octobre 2011**

Hubbell Power Systems (HPS) est un leader dans la fabrication et la distribution d'une large variété de produits de transmission, de distribution, de sous-stations, les OEM et les télécommunications. En outre, les produits HPS sont utilisés dans les industries de la construction (génie civil), du transport, du gaz et l'eau. **Électro Composites**, une division de Hubbell Power Systems (HPS), est une entreprise manufacturière dans le domaine des matériaux composites située dans la région de Saint-Jérôme. Elle est reconnue à travers le monde pour la qualité de ses produits dans le domaine électrique, notamment les traversées de puissance. Ses clients proviennent du domaine de l'Énergie.

#### **Responsabilités :**

Vous aurez à préparer les soumissions pour des produits destinés aux réseaux de distribution électrique afin qu'ils soient adaptés aux besoins spécifiques de chaque client. Vous travaillerez en collaboration avec les gestionnaires de territoire de Hubbell Power Systems (HPS) aux États-Unis et au Canada. Vous gérerez le processus de soumissions et de commandes jusqu'à la livraison. Pour ce faire, vous travaillerez étroitement avec les départements d'ingénierie et de production. Vous participerez aux activités de représentation tant au Canada qu'aux États-Unis. Vos principales tâches seront les suivantes :

- Analyser la demande du client en vue de proposer une solution appropriée (remplacement ou nouveau produit);
- faire la configuration générale de produit et valider avec l'ingénierie;
- préparer les soumissions et tout document de support à l'offre (dessin technique, spécification, prix, etc.)
- faire le suivi des soumissions et des demandes des clients actuels et potentiels;
- contribuer à solutionner tout problème de commande ou de livraison de façon proactive;
- effectuer le soutien technique après ventes;
- maintenir d'excellentes relations d'affaires en communiquant régulièrement avec les clients;
- faire des présentations techniques de produits;
- participer aux conférences et salons d'exposition de l'industrie électrique.

## Profil des compétences:

### Exigences de base:

- Baccalauréat en génie ou spécialisation dans un domaine technique relié au manufacturing ou au domaine électrique de puissance;
- posséder de 2 à 5 ans d'expérience;
- excellente maîtrise de la suite Office;
- connaissance d'Autocad (ou autre logiciel CAD) en atout;
- connaissance d'un système ERP (SAP ou autre), un atout;
- bilinguisme français et anglais (verbal et écrit), obligatoire.

### Habilités :

- Aptitudes pour la conception technique et lecture de plans;
- excellentes habiletés dans les relations interpersonnelles;
- orientation client;
- excellentes habiletés rédactionnelles en français et en anglais;
- sens poussé de l'organisation;
- persévérance, rigueur;
- autonomie et débrouillardise;
- esprit d'équipe.

Vous devez posséder un permis de conduire et une automobile.  
Ce poste peut requérir des déplacements à l'extérieur de la région métropolitaine.  
Vous devez détenir un passeport canadien valide.

Si vous croyez répondre à ce profil, n'hésitez pas à nous faire parvenir votre curriculum vitae dès maintenant en spécifiant le numéro de mandat 2011-0926.

**Dominique Gagnon, CRHA - TendanceRh**  
**Email:** tendancerh@gmail.com