



TendanceRh
SERVICES CONSEILS SUR MESURE

www.tendancerh.com

Opportunité de carrière

No de poste : 2009-0916

Adjoint(e) au service des ventes

Temps plein – 35h/semaine

Salaire : Entre 35k et 40K selon expérience

No de poste : 2009-0807 Localisation : Saint-Jérôme

Disponibilité : **dès que possible**

Notre cliente, une division de Hubbell Power Systems est une entreprise manufacturière dans le domaine des matériaux composites, située dans la région de Saint-Jérôme. Elle est reconnue à travers le monde pour la qualité de ses produits dans le domaine électrique. Ses clients proviennent du domaine de l'Énergie. Son équipe conçoit des pièces sur mesure adaptées aux besoins spécifiques de chacun de ses clients.

Responsabilités :

Sous la direction du gestionnaire de produits, vous aurez à soutenir l'équipe de ventes de ECI Canada afin d'assurer le suivi des commandes avec le réseau d'agents situés aux États-Unis et au Canada et leur clientèle. De plus, vous effectuez le travail administratif du secteur tel que la production de rapports statistiques, suivis de livraison et de commandes. Vos principales tâches sont les suivantes :

- Acheminer aux personnes concernées les demandes des clients actuels ou potentiels;
- faire le suivi des commandes en collaboration avec les opérations et l'ingénierie;
- communiquer avec l'équipe de ventes au sujet de tout changement important;
- entrer les informations relatives aux soumissions et bons de commandes complexes;
- créer, améliorer ou mettre à jour les rapports et statistiques de l'équipe de ventes;
- effectuer la mise à jour et le maintien de la base de données clients et des représentants;
- effectuer les envois massifs ou ciblés aux clients.

Profil des compétences:

Exigences de base:

- DEC en administration (marketing, approvisionnement) ou toute combinaison d'expérience pertinente;
- De 5 à 7 ans d'expérience dans un poste similaire;
- Excellente maîtrise de la suite Office et Internet;
- Excellente maîtrise d'Excel (tableaux croisés dynamiques, etc.);
- Bonne connaissance d'un système MRP (Vantage, SAP ou autre);



TendanceRh
SERVICES CONSEILS SUR MESURE

www.tendancerh.com

- Excellente capacité à communiquer en anglais et en français (verbal et écrit).

Habilités :

- Orientation service à la clientèle;
- Sens poussé de l'organisation;
- Souci du détail et rigueur;
- Autonomie et débrouillardise;
- Esprit d'équipe.

Si vous croyez répondre à ce profil, n'hésitez pas à nous faire parvenir votre curriculum vitae dès maintenant en spécifiant le numéro de mandat 2009-0916.

Dominique Gagnon, CRHA - Tendancerh
Courriel: tendancerh@gmail.com